



Gérer le contentieux des marchés publics : prévention, recours et jurisprudence

Lien :

<https://afrique-formation.com/formation/gerer-le-contentieux-des-marches-publics-prevention-recours-et-jurisprudence>

 DURÉE
5 jours (35h)

 RÉFÉRENCE
MP83

 CATÉGORIE
**Prévention des litiges,
réclamations et gestion
des contentieux**

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Comprendre les fondements juridiques du contentieux des marchés publics
- ✓ Identifier les principales sources de litiges et les prévenir efficacement
- ✓ Maîtriser les différents recours administratifs et juridictionnels
- ✓ Gérer les différends survenant lors de l'exécution des marchés publics
- ✓ Mettre en œuvre les modes alternatifs de règlement des différends
- ✓ Analyser la jurisprudence pour sécuriser les pratiques de la commande publique
- ✓ Constituer des dossiers solides pour la gestion des contentieux
- ✓ Renforcer les dispositifs de gouvernance, de conformité et de contrôle interne
- ✓ Réduire les risques financiers, juridiques et réputationnels liés aux litiges
- ✓ Développer une stratégie efficace de prévention et de défense
- ✓ Sécuriser les procédures de passation et d'exécution des marchés publics
- ✓ Réaliser une étude complète de cas pratiques et de jurisprudence en matière de contentieux des marchés publics

POUR QUI ?

✓ 3/ PUBLIC CIBLE

- ✓ Responsables des marchés publics
- ✓ Acheteurs publics
- ✓ Juristes spécialisés en commande publique
- ✓ Avocats
- ✓ Magistrats
- ✓ Contrôleurs des marchés publics
- ✓ Auditeurs internes et externes
- ✓ Responsables de la conformité et de la gouvernance
- ✓ Cadres des administrations publiques et des collectivités territoriales
- ✓ Consultants en marchés publics
- ✓ Chefs de projet impliqués dans les contrats publics
- ✓ Toute personne intervenant dans la préparation, la passation, l'exécution, le contrôle ou la gestion des contentieux liés aux marchés publics



Programme détaillé

1 / Fondamentaux du contentieux des marchés publics

- Principes juridiques de la commande publique
- Typologie des contentieux en matière de marchés publics
- Acteurs, compétences et responsabilités

2 / Prévention des risques contentieux

- Sécurisation des procédures de passation
- Identification et gestion des risques juridiques
- Mise en place de dispositifs de contrôle interne et de conformité

3 / Les recours pendant la procédure de passation

- Recours gracieux et recours administratifs
- Contestation des décisions de l'autorité contractante
- Gestion des réclamations des candidats et soumissionnaires

4 / Les recours juridictionnels

- Recours précontractuels et contractuels
- Compétence des juridictions administratives et judiciaires
- Délais, recevabilité et procédures contentieuses

5 / Gestion des litiges pendant l'exécution du marché

- Différends liés aux délais, aux paiements et aux modifications contractuelles
- Résiliation, pénalités et force majeure
- Gestion des réclamations contractuelles

6 / Modes alternatifs de règlement des différends

- Conciliation, médiation et arbitrage
- Transaction et règlement amiable
- Avantages et limites des modes alternatifs de résolution

7 / Jurisprudence et analyse des décisions

- Étude des principales décisions de justice
- Analyse des tendances jurisprudentielles
- Enseignements pratiques pour les acheteurs et les opérateurs économiques

8 / Gouvernance, conformité et responsabilité

- Responsabilités des autorités contractantes et des titulaires
- Prévention de la fraude, de la corruption et des conflits d'intérêts
- Renforcement des dispositifs de gouvernance et de transparence

9 / Stratégie de défense et gestion documentaire

- Constitution des dossiers de preuve
- Techniques de rédaction des mémoires et des réponses
- Archivage, traçabilité et gestion des pièces contractuelles

10 / Cas pratiques et simulations de contentieux

- Analyse de dossiers réels ou inspirés de cas concrets
- Simulation de procédures de recours et de négociation

- Élaboration d'une stratégie de prévention et de gestion des contentieux

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 09 au 13 Nov. 2026

 Présentiel - Casablanca

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@afrique-formation.com

 **Web** : <https://www.afrique-formation.com>

Document généré le 22/09/2026 — Réf : MP83

Afrique Formation — Tous droits réservés