

Export de produits agroalimentaires vers l'Union Européenne : procédures, documentation et conformité réglementaire

Lien : https://afrique-formation.com/formation/export-de-produits-agroalimentaires-vers-lunion-europeenne-procedures-documentation-et-conformite-reglementaire

DURÉE
8 jours (56h)

RÉFÉRENCE
AA234

CATÉGORIE
Sécurité Sanitaire et Qualité des Aliments

Afrique Formation

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Comprendre le cadre réglementaire européen applicable aux produits agroalimentaires.
- ✔ Maîtriser les exigences sanitaires, phytosanitaires et de sécurité alimentaire imposées par l'Union Européenne.
- ✔ Mettre en place des systèmes de management de la qualité conformes aux référentiels internationaux.
- ✔ Garantir la traçabilité, l'étiquetage et le conditionnement des produits destinés à l'export.
- ✔ Préparer l'ensemble des documents administratifs, douaniers et commerciaux nécessaires aux opérations d'exportation.
- ✔ Organiser efficacement la logistique internationale et assurer le maintien de la chaîne du froid.
- ✔ Anticiper les contrôles à l'importation et prévenir les non-conformités.
- ✔ Assurer une veille réglementaire et gérer les risques liés aux évolutions des exigences européennes.
- ✔ Développer une stratégie commerciale adaptée aux marchés de l'Union Européenne.
- ✔ Sécuriser les opérations financières et contractuelles liées à l'exportation.
- ✔ Renforcer la compétitivité des entreprises agroalimentaires sur les marchés européens.
- ✔ Élaborer un projet complet d'exportation conforme aux exigences réglementaires, techniques et commerciales de l'Union Européenne.

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Introduction au commerce agroalimentaire avec l'Union Européenne

- Organisation du marché unique européen
- Enjeux et opportunités de l'exportation vers l'UE
- Principaux acteurs de la chaîne d'exportation

2 / Cadre réglementaire applicable aux produits agroalimentaires

- Réglementation européenne en matière de sécurité sanitaire des aliments
- Exigences du « Paquet Hygiène », du contrôle officiel et de la traçabilité
- Obligations des exportateurs et responsabilités des opérateurs

3 / Normes de qualité et exigences sanitaires et phytosanitaires (SPS)

- Normes microbiologiques, chimiques et physiques
- Contrôles phytosanitaires et vétérinaires selon les catégories de produits
- Limites maximales de résidus (LMR), contaminants et substances réglementées

4 / Systèmes de management de la qualité et certifications

- Bonnes Pratiques Agricoles (GLOBALG.A.P.)
- HACCP, ISO 22000, BRCGS, IFS Food et FSSC 22000
- Préparation aux audits et maintien des certifications

Afrique Formation

5 / Traçabilité, étiquetage et emballage

- Exigences européennes en matière de traçabilité
- Règles d'étiquetage, d'information des consommateurs et d'allégations
- Choix des emballages conformes aux exigences du marché européen

6 / Documentation export et formalités douanières

- Certificats sanitaires, phytosanitaires et certificats d'origine
- Factures commerciales, listes de colisage, documents de transport et déclarations douanières
- Utilisation des Incoterms et préparation des dossiers d'exportation

7 / Logistique internationale et chaîne du froid

- Organisation du transport maritime, aérien et routier
- Gestion de la chaîne du froid et des conditions de conservation
- Assurance transport et gestion des risques logistiques

8 / Contrôles à l'importation dans l'Union Européenne

- Postes de contrôle frontaliers (BCP) et procédures d'inspection
- Contrôles documentaires, d'identité et physiques
- Gestion des non-conformités, refus d'entrée et mesures correctives

9 / Veille réglementaire et gestion des risques

- Suivi des évolutions réglementaires européennes
- Gestion des alertes sanitaires et systèmes de notification (RASFF)
- Mise en œuvre d'un plan de conformité et d'amélioration continue

10 / Stratégie commerciale et accès au marché européen

- Étude de marché et sélection des pays cibles
- Exigences des distributeurs, importateurs et centrales d'achat

Afrique Formation

- Positionnement, négociation commerciale et développement des partenariats

11 / Financement, assurance et sécurisation des opérations export

- Financement des exportations et instruments de paiement internationaux
- Assurance-crédit, couverture des risques et garanties bancaires
- Gestion des contrats commerciaux internationaux

12 / Cas pratiques et projet de bout en bout

- Construction d'un dossier complet d'exportation vers l'Union Européenne
- Vérification de la conformité réglementaire d'un produit agroalimentaire
- Élaboration d'une stratégie d'export intégrant les exigences techniques, logistiques, documentaires et commerciales

Approche pédagogique

- ✔ Support Ecrit et Projection
- ✔ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✔ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✔ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✔ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✔ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

04 au 13 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
01 au 10 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
26 Avr. au 05 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
21 au 30 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
16 au 25 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Afrique Formation

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Document généré le 18/11/2026 — Réf : AA234
Afrique Formation — Tous droits réservés

Afrique Formation