AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



# Contentieux des marchés publics : prévention, gestion et arbitrage

*Lien : https://afrique-formation.com/formation/contentieux-des-marches-publics-prevention-gestion-et-arbitrage*

DURÉE
**5 jours (35h)**

RÉFÉRENCE
**MP109**

CATÉGORIE
**Prévention des litiges, réclamations et gestion des contentieux**

Afrique Formation

## 🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Comprendre les principales causes des contentieux dans les marchés publics.
- ✔ Maîtriser le cadre juridique applicable aux marchés publics.
- ✔ Prévenir les litiges dès la préparation et l'exécution des contrats.
- ✔ Sécuriser la rédaction des clauses contractuelles sensibles.
- ✔ Gérer efficacement les réclamations et difficultés d'exécution.
- ✔ Maîtriser les modes amiables et juridictionnels de règlement des différends.
- ✔ Préparer et défendre un dossier de contentieux solide.
- ✔ Réduire les risques juridiques, financiers et opérationnels.
- ✔ Renforcer la conformité et la gouvernance des marchés publics.
- ✔ Développer une expertise en prévention, gestion et arbitrage des contentieux contractuels.

## 👥 POUR QUI ?

- ✔ Responsables des marchés publics
- ✔ Juristes et conseillers juridiques
- ✔ Directeurs des affaires juridiques
- ✔ Responsables de la commande publique
- ✔ Chefs de projets et responsables de contrats
- ✔ Magistrats et avocats spécialisés en droit public
- ✔ Arbitres, médiateurs et conciliateurs
- ✔ Responsables des collectivités territoriales et administrations publiques
- ✔ Entreprises titulaires de marchés publics et bureaux d'études
- ✔ Auditeurs, contrôleurs internes et inspecteurs
- ✔ Toute personne impliquée dans la préparation, l'exécution, le contrôle ou le règlement des litiges liés aux marchés publics.

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



## Programme détaillé

### 1 / FONDAMENTAUX DES CONTENTIEUX DES MARCHÉS PUBLICS

- Principes juridiques des marchés publics
- Typologie des litiges et principales causes de contentieux
- Enjeux juridiques, financiers et institutionnels

### 2 / CADRE JURIDIQUE ET RÉGLEMENTAIRE

- Réglementation nationale des marchés publics
- Directives communautaires et bonnes pratiques internationales
- Jurisprudence et évolution du droit de la commande publique

### 3 / PRÉVENTION DES LITIGES DÈS LA PHASE DE PASSATION

- Rédaction sécurisée des dossiers d'appel d'offres
- Clauses contractuelles sensibles et répartition des risques
- Prévention des contestations lors de l'attribution

### 4 / GESTION DES DIFFICULTÉS D'EXÉCUTION DU MARCHÉ

- Gestion des avenants, modifications et révisions contractuelles
- Retards, pénalités, suspension et résiliation des contrats
- Gestion des réclamations financières et techniques

Afrique Formation

## 5 / RÈGLEMENT AMIABLE DES DIFFÉRENDS

- Négociation et conciliation entre les parties
- Médiation administrative et contractuelle
- Préservation des relations contractuelles

## 6 / PROCÉDURES CONTENTIEUSES ET ARBITRAGE

- Recours administratifs et juridictionnels
- Arbitrage national et international
- Préparation et conduite des procédures contentieuses

## 7 / CONSTITUTION ET GESTION DES DOSSIERS DE CONTENTIEUX

- Collecte et conservation des preuves
- Analyse documentaire et préparation des arguments
- Élaboration d'une stratégie de défense

## 8 / GESTION DES RISQUES CONTRACTUELS

- Cartographie des risques dans les marchés publics
- Mise en place de dispositifs de contrôle et de conformité
- Gouvernance et amélioration continue des pratiques

## 9 / RÔLE DES ACTEURS ET RESPONSABILITÉS

- Responsabilités du maître d'ouvrage, du maître d'œuvre et des entreprises
- Obligations des autorités contractantes et des titulaires
- Déontologie, transparence et prévention de la corruption

## 10 / CAS PRATIQUES ET SIMULATIONS DE CONTENTIEUX

- Analyse de décisions de justice et de sentences arbitrales
- Simulation d'une négociation et d'une procédure d'arbitrage

Afrique Formation

- Élaboration d'une stratégie complète de prévention et de gestion d'un contentieux

## Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

## Prochaines dates programmées

| | |
|---|---|
| 18 au 22 Jan. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 15 au 19 Mars 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 10 au 14 Mai 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 05 au 09 Juil. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 30 Août au 03 Sep. 2027 | Présentiel - Casablanca |

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

## Réservation & Renseignements

**Téléphone :** +212 522 247 210
**Email :** contact@afrique-formation.com
**Web :** https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation


Afrique Formation — Tous droits réservés