



Marchés publics dans les zones franches et économiques spéciales africaines

Lien :

<https://afrique-formation.com/formation/marches-publics-dans-les-zones-franches-et-economiques-speciales-africaines>

 DURÉE
5 jours (35h)

 RÉFÉRENCE
MP119

 CATÉGORIE
**Les Marchés Publics
Spécifiques**

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Comprendre les spécificités des marchés publics dans les zones franches et les zones économiques spéciales.
- ✓ Maîtriser le cadre réglementaire applicable aux ZES en Afrique.
- ✓ Planifier et conduire les procédures de passation adaptées aux projets stratégiques.
- ✓ Structurer les contrats et les partenariats public-privé.
- ✓ Sécuriser les investissements grâce à une gouvernance efficace.
- ✓ Gérer les risques juridiques, financiers et opérationnels.
- ✓ Intégrer les outils numériques dans la gestion des marchés publics.
- ✓ Promouvoir les achats responsables, le contenu local et le développement durable.
- ✓ Évaluer la performance des projets et des investissements réalisés.
- ✓ Développer une expertise en gestion des marchés publics dans les zones économiques spéciales africaines.

👥 POUR QUI ?

- ✓ Responsables des marchés publics
- ✓ Gestionnaires des zones économiques spéciales et zones franches
- ✓ Cadres des ministères du Commerce, de l'Industrie et de l'Économie
- ✓ Responsables des agences de promotion des investissements
- ✓ Responsables des achats et de la commande publique
- ✓ Juristes spécialisés en droit public, commercial et des investissements
- ✓ Chefs de projets d'infrastructures et de développement industriel
- ✓ Responsables des partenariats public-privé (PPP)
- ✓ Auditeurs internes et responsables conformité
- ✓ Représentants des bailleurs de fonds et institutions financières de développement
- ✓ Toute personne impliquée dans la planification, la passation, la gestion ou le contrôle des marchés publics au sein des zones franches et des zones économiques spéciales en Afrique.



Programme détaillé

1 / FONDAMENTAUX DES ZONES FRANCHES ET ZONES ÉCONOMIQUES SPÉCIALES (ZES)

- Concepts, objectifs et modèles de ZES en Afrique
- Rôle des marchés publics dans le développement des ZES
- Enjeux économiques, industriels et logistiques

2 / CADRE JURIDIQUE ET RÉGLEMENTAIRE

- Réglementation des marchés publics applicable aux ZES
- Régimes juridiques, fiscaux et douaniers spécifiques
- Harmonisation avec les réglementations nationales et régionales

3 / PLANIFICATION ET PROGRAMMATION DES ACHATS

- Identification des besoins en infrastructures, équipements et services
- Élaboration des plans de passation des marchés
- Priorisation des investissements stratégiques

4 / PASSATION DES MARCHÉS ET ATTRACTIVITÉ DES INVESTISSEMENTS

- Procédures de passation adaptées aux grands projets
- Promotion de la concurrence et accès des investisseurs
- Critères de sélection et évaluation des offres

5 / GESTION CONTRACTUELLE DES PROJETS

- Administration des contrats de travaux, fournitures et services
- Gestion des avenants, réclamations et modifications
- Suivi des performances contractuelles

6 / PARTENARIATS PUBLIC-PRIVÉ (PPP) ET FINANCEMENT

- Structuration des projets en PPP
- Mécanismes de financement des infrastructures
- Mobilisation des investisseurs et bailleurs de fonds

7 / GESTION DES RISQUES, CONFORMITÉ ET GOUVERNANCE

- Identification et maîtrise des risques juridiques, financiers et opérationnels
- Prévention de la fraude, de la corruption et des conflits d'intérêts
- Dispositifs de contrôle interne et audit

8 / DIGITALISATION ET MODERNISATION DES ACHATS

- Plateformes électroniques de passation des marchés
- Gestion électronique des contrats et des documents
- Outils numériques de pilotage et de reporting

9 / DÉVELOPPEMENT DURABLE ET PERFORMANCE DES ZES

- Intégration des critères ESG et des achats responsables
- Promotion du contenu local et des PME
- Évaluation des impacts économiques, sociaux et environnementaux

10 / CAS PRATIQUES ET MISE EN ŒUVRE D'UN PROJET EN ZES

- Analyse d'un projet d'infrastructure dans une zone économique spéciale
- Élaboration d'une stratégie de passation adaptée

- Construction d'un plan de suivi, de contrôle et d'amélioration de la performance

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 02 au 06 Nov. 2026

 Présentiel - Casablanca

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@afrique-formation.com

 **Web** : <https://www.afrique-formation.com>

Document généré le 10/10/2026 — Réf : MP119

Afrique Formation — Tous droits réservés