



Marchés publics financés par l'Union Européenne en Afrique : règles PRAG et pratiques

Lien :

<https://afrique-formation.com/formation/marches-publics-finances-par-lunion-europeenne-en-afrique-regles-prag-et-pratiques>

 DURÉE
5 jours (35h)

 RÉFÉRENCE
MP126

 CATÉGORIE
**Marchés sur
Financements Bailleurs
et Internationaux**

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Comprendre le fonctionnement des marchés financés par l'Union européenne.
- ✓ Maîtriser les règles et procédures du PRAG.
- ✓ Choisir la procédure de passation adaptée selon les exigences de l'UE.
- ✓ Préparer des dossiers d'appel d'offres conformes aux standards européens.
- ✓ Conduire efficacement l'évaluation et l'attribution des marchés.
- ✓ Assurer une gestion contractuelle conforme aux exigences du PRAG.
- ✓ Renforcer les dispositifs de contrôle interne et de conformité.
- ✓ Prévenir les risques de fraude, de corruption et de non-conformité.
- ✓ Réussir les audits et missions de contrôle des bailleurs européens.
- ✓ Développer une expertise opérationnelle dans la gestion des marchés publics financés par l'Union européenne en Afrique.

👥 POUR QUI ?

- ✓ Responsables des marchés publics
- ✓ Spécialistes en passation des marchés
- ✓ Coordonnateurs de projets financés par l'Union européenne
- ✓ Responsables des unités de gestion de projets (UGP/PIU)
- ✓ Cadres des ministères, agences publiques et collectivités territoriales
- ✓ Juristes spécialisés en commande publique
- ✓ Responsables administratifs et financiers
- ✓ Auditeurs internes, inspecteurs et contrôleurs
- ✓ Bureaux d'études, ONG et organisations de la société civile intervenant sur des projets financés par l'Union européenne
- ✓ Entreprises et cabinets souhaitant répondre aux appels d'offres européens
- ✓ Toute personne impliquée dans la préparation, la passation, l'exécution, le suivi ou l'audit des marchés financés par l'Union européenne en Afrique.



Programme détaillé

1 / FONDAMENTAUX DES MARCHÉS FINANCÉS PAR L'UNION EUROPÉENNE

- Architecture de la coopération de l'Union européenne
- Principes de gestion des financements européens
- Présentation du PRAG (Practical Guide) et de son champ d'application

2 / CADRE JURIDIQUE ET PRINCIPES DU PRAG

- Règles fondamentales de passation des marchés
- Principes de transparence, d'égalité de traitement et de concurrence
- Éthique, intégrité et prévention des conflits d'intérêts

3 / PLANIFICATION ET PRÉPARATION DES MARCHÉS

- Élaboration du plan de passation des marchés
- Analyse des besoins et études de marché
- Choix des procédures de passation selon les seuils financiers

4 / PROCÉDURES DE PASSATION SELON LE PRAG

- Appels d'offres ouverts et restreints
- Procédures négociées, appels à propositions et marchés de services
- Règles spécifiques aux fournitures, travaux et prestations intellectuelles

5 / PRÉPARATION DES DOSSIERS D'APPEL D'OFFRES

- Rédaction des termes de référence (TdR) et spécifications techniques
- Élaboration des critères de sélection et d'attribution
- Constitution des dossiers conformes aux modèles PRAG

6 / ÉVALUATION DES OFFRES ET ATTRIBUTION DES CONTRATS

- Constitution et fonctionnement des comités d'évaluation
- Analyse des offres administratives, techniques et financières
- Rapport d'évaluation et notification des résultats

7 / GESTION CONTRACTUELLE ET SUIVI DES PROJETS

- Signature, exécution et administration des contrats
- Gestion des avenants, modifications et réclamations
- Suivi technique, financier et administratif des marchés

8 / CONTRÔLE, AUDIT ET CONFORMITÉ

- Exigences de contrôle interne et de traçabilité
- Préparation aux audits de l'Union européenne
- Gestion documentaire et archivage des dossiers

9 / GESTION DES RISQUES ET BONNES PRATIQUES

- Prévention de la fraude, de la corruption et des irrégularités
- Gestion des plaintes et mécanismes de recours
- Facteurs clés de succès des projets financés par l'UE

10 / CAS PRATIQUES ET SIMULATION D'UNE PROCÉDURE PRAG

- Élaboration d'un dossier d'appel d'offres conforme au PRAG
- Simulation complète d'une procédure d'évaluation

- Analyse des erreurs fréquentes et recommandations opérationnelles

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 30 Nov. au 04 Déc. 2026

 Présentiel - Casablanca

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@afrique-formation.com

 **Web** : <https://www.afrique-formation.com>

Document généré le 10/10/2026 — Réf : MP126

Afrique Formation — Tous droits réservés