

Marchés publics financés par l'Union Européenne en Afrique : règles PRAG et pratiques

Lien : https://afrique-formation.com/formation/marches-publics-finances-par-lunion-europeenne-en-afrique-regles-prag-et-pratiques

DURÉE
5 jours (35h)

RÉFÉRENCE
MP126

CATÉGORIE
Marchés sur Financements Bailleurs et Internationaux

Afrique Formation

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Comprendre le fonctionnement des marchés financés par l'Union européenne.
- ✔ Maîtriser les règles et procédures du PRAG.
- ✔ Choisir la procédure de passation adaptée selon les exigences de l'UE.
- ✔ Préparer des dossiers d'appel d'offres conformes aux standards européens.
- ✔ Conduire efficacement l'évaluation et l'attribution des marchés.
- ✔ Assurer une gestion contractuelle conforme aux exigences du PRAG.
- ✔ Renforcer les dispositifs de contrôle interne et de conformité.
- ✔ Prévenir les risques de fraude, de corruption et de non-conformité.
- ✔ Réussir les audits et missions de contrôle des bailleurs européens.
- ✔ Développer une expertise opérationnelle dans la gestion des marchés publics financés par l'Union européenne en Afrique.

👥 POUR QUI ?

- ✔ Responsables des marchés publics
- ✔ Spécialistes en passation des marchés
- ✔ Coordonnateurs de projets financés par l'Union européenne
- ✔ Responsables des unités de gestion de projets (UGP/PIU)
- ✔ Cadres des ministères, agences publiques et collectivités territoriales
- ✔ Juristes spécialisés en commande publique
- ✔ Responsables administratifs et financiers
- ✔ Auditeurs internes, inspecteurs et contrôleurs
- ✔ Bureaux d'études, ONG et organisations de la société civile intervenant sur des projets financés par l'Union européenne
- ✔ Entreprises et cabinets souhaitant répondre aux appels d'offres européens
- ✔ Toute personne impliquée dans la préparation, la passation, l'exécution, le suivi ou l'audit des marchés financés par l'Union européenne en Afrique.

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / FONDAMENTAUX DES MARCHÉS FINANCÉS PAR L'UNION EUROPÉENNE

- Architecture de la coopération de l'Union européenne
- Principes de gestion des financements européens
- Présentation du PRAG (Practical Guide) et de son champ d'application

2 / CADRE JURIDIQUE ET PRINCIPES DU PRAG

- Règles fondamentales de passation des marchés
- Principes de transparence, d'égalité de traitement et de concurrence
- Éthique, intégrité et prévention des conflits d'intérêts

3 / PLANIFICATION ET PRÉPARATION DES MARCHÉS

- Élaboration du plan de passation des marchés
- Analyse des besoins et études de marché
- Choix des procédures de passation selon les seuils financiers

4 / PROCÉDURES DE PASSATION SELON LE PRAG

- Appels d'offres ouverts et restreints
- Procédures négociées, appels à propositions et marchés de services
- Règles spécifiques aux fournitures, travaux et prestations intellectuelles

Afrique Formation

5 / PRÉPARATION DES DOSSIERS D'APPEL D'OFFRES

- Rédaction des termes de référence (TdR) et spécifications techniques
- Élaboration des critères de sélection et d'attribution
- Constitution des dossiers conformes aux modèles PRAG

6 / ÉVALUATION DES OFFRES ET ATTRIBUTION DES CONTRATS

- Constitution et fonctionnement des comités d'évaluation
- Analyse des offres administratives, techniques et financières
- Rapport d'évaluation et notification des résultats

7 / GESTION CONTRACTUELLE ET SUIVI DES PROJETS

- Signature, exécution et administration des contrats
- Gestion des avenants, modifications et réclamations
- Suivi technique, financier et administratif des marchés

8 / CONTRÔLE, AUDIT ET CONFORMITÉ

- Exigences de contrôle interne et de traçabilité
- Préparation aux audits de l'Union européenne
- Gestion documentaire et archivage des dossiers

9 / GESTION DES RISQUES ET BONNES PRATIQUES

- Prévention de la fraude, de la corruption et des irrégularités
- Gestion des plaintes et mécanismes de recours
- Facteurs clés de succès des projets financés par l'UE

10 / CAS PRATIQUES ET SIMULATION D'UNE PROCÉDURE PRAG

- Élaboration d'un dossier d'appel d'offres conforme au PRAG
- Simulation complète d'une procédure d'évaluation

Afrique Formation

- Analyse des erreurs fréquentes et recommandations opérationnelles

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

30 Nov. au 04 Déc. 2026	Présentiel - Casablanca
08 au 12 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 09 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
31 Mai au 04 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
26 au 30 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Afrique Formation

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés