



Les Marchés Publics de Maintenance

DURÉE
5 jours (35h)

RÉFÉRENCE
MRP23

CATÉGORIE
**Les Marchés Publics
Spécifiques**

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Etre capable d'exprimer ses besoins en matière de prestations de maintenance
- ✓ Savoir rédiger un cahier des charges
- ✓ Maîtriser le cadre légal et réglementaire des marchés publics de maintenance
- ✓ Gérer efficacement le suivi du marché

POUR QUI ?

- ✓ Tout agent participant à la préparation, à la passation et au suivi d'exécution des marchés de maintenance



Programme détaillé

Module 1 : Les enjeux d'une politique de maintenance

- Le maintien dans le temps d'un niveau de fiabilité technique et fonctionnelle
- La maîtrise des coûts
- Les aspects liés à la sécurité des équipements
- Les responsabilités qui en découlent

Module 2 : Les marchés publics de maintenance : Principes fondamentaux

- Égalité de traitement des candidats
- Transparence des procédures
- Liberté d'accès
- Préservation des deniers publics
- Notion d'offre économiquement la plus avantageuse
- Distinction entre marchés de maintenance, de services et de fournitures

Module 3 : Comprendre la notion de maintenance

- Le vocabulaire de la maintenance
- Les familles de maintenance
- La maintenance préventive, maintenance systématique
- La maintenance corrective
- La maintenance évolutive
- La maintenance conditionnelle et prévisionnelle, source de profit, son impact

- Les différents niveaux de maintenance

Module 4 : Définir et exprimer son besoin

- Déterminer l'étendue de la prestation souhaitée
- Les aspects réglementaires des ESTP
- Les particularités des différents types de maintenance

Module 5 : Rédiger un cahier des charges

- Les clauses spécifiques d'un cahier des charges
- Les différentes sources de litiges
- Rappel sur les dispositions pertinentes des CCAG
- Les différents régimes de garantie, obligations légales
- Les responsabilités réciproques et respectives

Module 6 : Préparer son marché de maintenance

- L'impact de l'obligation d'allotir versus choix du marché unique
- Le choix des marchés
- Le choix du cadre contractuel en fonction du type de maintenance
- Les clauses appropriées dans un marché de maintenance

Module 7 : Analyser les offres fournisseurs

- Déterminer des critères de pondération
- Constitution d'une matrice comparative des réponses
- Savoir déterminer l'offre économiquement la plus avantageuse
- Négociation avec les fournisseurs

Module 8 : Evaluer les prestations mises en place

- Les indicateurs à mettre en place

- Constitution d'un tableau de bord comparatif / données, budgets attendus
- Construction d'un reporting
- Gestion et actualisation des contrats cadres

Module 9 : Les modifications du marché de maintenance en cours d'exécution

- L'impact des règles de modification du marché
- Les possibilités d'intégrer les aléas de la maintenance dans le marché
- Les contraintes relatives à la sous-traitance

Module 10 : La fin du marché et le règlement financier

- Le contrôle et la réception des opérations de maintenance
- Les délais de garantie
- La mise en œuvre de la clause de réversibilité

Module 11 : Gérer les litiges

- Savoir exercer les pénalités en cas de litiges
- Les modalités de résiliation d'un contrat
- Comment construire un dossier en cas de recours à la justice
- Comment suspendre ou arrêter un chantier
- Les éléments clés qui permettent d'anticiper un litige
- Négocier une transaction
- Connaître les risques encourus par le pouvoir adjudicateur

🔗 Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

📅 Prochaines dates programmées

📅 29 Juin au 03 Juil. 2026

📍 Casablanca - Maroc

📅 24 au 28 Août 2026

📍 Casablanca - Maroc

📅 19 au 23 Oct. 2026

📍 Casablanca - Maroc

📅 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

🔄 Réservation & Renseignements

📞 **Téléphone** : +212 522 247 210

✉ **Email** : contact@afrique-formation.com

🌐 **Web** : <https://www.afrique-formation.com>

▶
Scannez pour accéder
à la fiche en ligne