AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Lancer son Micro-Projet Aquacole : Du Business Plan à l'Obtention des Financements

Lien : https://afrique-formation.com/formation/lancer-son-micro-projet-aquacole-du-business-plan-a-lobtention-des-financements

DURÉE
10 jours (70h)

RÉFÉRENCE
AA162

CATÉGORIE
Aquaculture, Pêche et Apiculture

Afrique Formation

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Réaliser une étude de marché fiable pour valider le potentiel commercial du projet aquacole
- Choisir le système technique et l'espèce les plus adaptés aux contraintes locales et financières
- Établir un budget d'investissement réaliste et complet (CAPEX)
- Calculer précisément le Besoin en Fonds de Roulement (BFR) pour éviter la cessation de paiement
- Construire un Business Plan bancable comprenant un compte d'exploitation prévisionnel
- Identifier les guichets de financement pertinents (Banques, Micro-finance, Subventions)
- Présenter et défendre son projet face à un comité de crédit ou un investisseur
- Mettre en place les outils de gestion administrative pour le suivi du projet financé

POUR QUI ?

- Porteurs de projets individuels (Jeunes entrepreneurs, Femmes rurales)
- Responsables de groupements ou coopératives piscicoles
- Techniciens et agents de développement accompagnant les producteurs
- Responsables de programmes d'ONG ou d'associations locales
- Investisseurs privés cherchant à diversifier leurs activités

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / De l'idée au projet : L'étude de marché

- Analyse de la demande locale en poisson (espèces préférées, calibres, prix)
- Identification de la concurrence (pêche locale, importations, autres fermes)
- Définition du positionnement commercial (produit frais, transformé, vivant)

2 / L'étude de faisabilité technique : Le site

- Critères de sélection du site : topographie, qualité du sol (argileux), accès
- Disponibilité et qualité de la ressource en eau (débit, paramètres physico-chimiques)
- Contraintes réglementaires et environnementales (droit foncier, rejets)

3 / Choix du système de production adapté

- Comparaison Étangs (extensif) vs Bacs/Cages (intensif) selon les moyens
- Sélection de l'espèce cible (Tilapia, Clarias, Carpe) selon le climat et le marché
- Dimensionnement de l'outil de production (capacité annuelle visée)

4 / Évaluation des investissements (CAPEX)

- Chiffrage des infrastructures (terrassement, génie civil, hydraulique)
- Chiffrage des équipements (pompes, filets, aérateurs, petits matériels)
- Prévision des imprévus et frais d'installation (10 pourcent)

Afrique Formation

5 / Évaluation des coûts de fonctionnement (OPEX)

- Estimation du coût de l'aliment (60 à 70 pourcent des charges) sur un cycle
- Coûts des alevins, main d'œuvre, énergie et entretien
- Calcul du coût de revient au kg produit

6 / Gestion de la trésorerie : Le Besoin en Fonds de Roulement (BFR)

- Comprendre le décalage de trésorerie (le poisson mange avant d'être vendu)
- Calcul du BFR initial nécessaire pour tenir jusqu'à la première récolte
- Importance de sécuriser ce fonds avant de lancer les travaux

7 / Montage juridique et administratif

- Choix du statut juridique (Entreprise individuelle, GIE, Coopérative, SARL)
- Procédures d'obtention des autorisations d'exploitation (Permis d'eau)
- Structuration de la gouvernance du projet (Rôles et responsabilités)

8 / Analyse de rentabilité et indicateurs financiers

- Établissement du Compte de Résultat Prévisionnel sur 3 à 5 ans
- Calcul du Seuil de Rentabilité (Point mort) et du Retour sur Investissement (ROI)
- Analyse de sensibilité (impact d'une baisse des prix ou hausse de l'aliment)

9 / Rédaction du Dossier de Projet (Business Plan)

- Structuration du document : Résumé exécutif, Présentation, Marché, Technique, Finances
- Utilisation d'un langage clair et convaincant pour les financeurs
- Mise en valeur des impacts sociaux et environnementaux (RSE)

10 / Cartographie des sources de financement

- Financement interne : Apport personnel et "Love Money" (proches)
- Financement bancaire classique et Micro-finance (taux, garanties)

Afrique Formation

- Financements publics et subventions (État, Projets de développement, ONG)

11 / Préparation à la demande de financement

- Constitution du dossier administratif et des pièces justificatives
- Préparation des garanties demandées (Nantissement, Caution solidaire)
- Identification des guichets de financement adaptés au stade du projet

12 / Techniques de négociation et Pitch

- Préparer sa présentation orale : savoir expliquer son projet en 5 minutes
- Anticiper les questions des banquiers sur les risques (maladies, vol, mévente)
- Négocier les conditions du prêt (différé de remboursement, durée)

13 / Gestion administrative du projet financé

- Respect des procédures de décaissement et d'utilisation des fonds
- Tenue d'une comptabilité rigoureuse et archivage des factures
- Reporting narratif et financier aux partenaires/bailleurs

14 / Suivi-Évaluation et pérennisation

- Mise en place d'indicateurs de suivi (KPI) techniques et financiers
- Analyse des écarts entre le prévisionnel et le réalisé
- Stratégies de réinvestissement des bénéfices pour la croissance

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

18 au 29 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
15 au 26 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
10 au 21 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 16 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
30 Août au 10 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés