

Fusions-Acquisitions Stratégiques dans l’Énergie : Maîtriser l’Art de l’Investissement et de la Décision

Lien : https://afrique-formation.com/formation/fusions-acquisitions-strategiques-dans-lenergie-maitriser-lart-de-linvestissement-et-de-la-decision

DURÉE
8 jours (56h)

RÉFÉRENCE
DDE184

CATÉGORIE
Stratégie, Finance et Marchés de l'Énergie

Afrique Formation

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Maîtriser les fondamentaux stratégiques et financiers des fusions-acquisitions dans l’énergie
- Développer des compétences avancées en valorisation et modélisation financière d’actifs énergétiques
- Savoir identifier et quantifier les synergies opérationnelles et financières
- Conduire une due diligence complète intégrant finance, juridique et ESG
- Structurer et optimiser des transactions complexes selon le profil de risque et stratégie
- Analyser et simuler les cash-flows et indicateurs de performance financière
- Évaluer les arbitrages techno-économiques et gérer les risques associés
- Maîtriser la négociation stratégique et les clauses contractuelles critiques
- Superviser la gestion des risques opérationnels et industriels post-fusion
- Concevoir des stratégies d’optimisation fiscale et assurer la conformité réglementaire
- Planifier et piloter l’intégration post-fusion et conduite du changement
- Développer des compétences de communication stratégique et relations investisseurs
- Savoir appliquer les méthodes sur des études de cas réelles et simulations
- Prendre des décisions éclairées et stratégiques pour maximiser la valeur des opérations

Afrique Formation

👥 POUR QUI ?

- Cadres dirigeants et décideurs stratégiques du secteur énergétique
- Investisseurs institutionnels et financiers spécialisés en M&A
- Banquiers d’affaires et analystes financiers intervenant dans l’énergie
- Juristes et experts en droit des sociétés et régulation énergétique
- Chefs de projet et responsables de l’intégration post-fusion
- Professionnels ESG impliqués dans les transactions d’énergie et de transition

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Introduction stratégique aux fusions-acquisitions dans l'énergie

- Comprendre le contexte énergétique mondial et les tendances de marché
- Identifier les motivations et objectifs des transactions M&A dans le secteur
- Situer les fusions-acquisitions dans la stratégie globale de transition énergétique

2 / Cadre juridique et régulatoire des transactions énergétiques

- Étudier les régulations locales et internationales applicables aux M&A
- Comprendre les obligations de compliance et droit des sociétés
- Gérer les spécificités des acquisitions transfrontalières

3 / Méthodes avancées de valorisation d'entreprises et d'actifs ENR

- Appliquer les techniques d'évaluation financière : DCF, multiples sectoriels
- Intégrer les coûts complets et les LCOE pour les projets renouvelables
- Evaluer les actifs stratégiques et leur potentiel de croissance verte

4 / Identifier et exploiter les synergies opérationnelles et financières

- Analyser les chaînes de valeur et les complémentarités industrielles
- Quantifier les synergies financières et économies d'échelle
- Définir des plans d'optimisation et d'intégration des activités

Afrique Formation

5 / Due diligence complète : finance, juridique et ESG

- Réaliser une due diligence financière approfondie
- Évaluer les risques juridiques et contractuels
- Intégrer l’analyse ESG dans le processus décisionnel

6 / Structuration et optimisation financière des transactions

- Concevoir la structure optimale de l’acquisition
- Optimiser les financements : dette, equity, LBO et co-investissements
- Adapter la structure au profil de risque et à la stratégie d’investissement

7 / Modélisation de cash-flows et analyse des performances financières

- Construire des modèles financiers robustes pour projets énergétiques
- Analyser la rentabilité, NPV, IRR et autres indicateurs clés
- Simuler différents scénarios de marché et de prix

8 / Arbitrages techno-économiques et gestion des risques

- Évaluer les compromis entre performance technique et rentabilité
- Identifier les risques financiers, industriels et géopolitiques
- Définir des stratégies de mitigation et stress tests

9 / Négociation stratégique et clauses contractuelles clés

- Élaborer des stratégies de négociation gagnant-gagnant
- Maîtriser les clauses critiques des contrats d’acquisition
- Anticiper les litiges et mécanismes de résolution

10 / Gestion des risques opérationnels et industriels post-fusion

- Superviser l’intégration des systèmes et processus industriels
- Détecter et gérer les risques opérationnels et sécurité

Afrique Formation

- Assurer la continuité et performance des activités

11 / Optimisation fiscale et conformité réglementaire

- Analyser les implications fiscales des opérations
- Concevoir des stratégies d’optimisation légales
- Assurer la conformité avec les régulations nationales et internationales

12 / Intégration post-fusion et conduite du changement

- Planifier et exécuter l’intégration organisationnelle
- Gérer les différences culturelles et la communication interne
- Mesurer la performance et ajuster la stratégie d’intégration

13 / Communication stratégique et relations investisseurs

- Préparer les communications internes et externes
- Définir les messages clés pour investisseurs et partenaires
- Gérer la réputation et la perception du marché

14 / Études de cas pratiques et simulations de transactions

- Analyser des transactions réelles et leurs résultats
- Simuler des opérations M&A pour prise de décision
- Développer l’esprit critique et la réactivité stratégique

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

15 au 24 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
12 au 21 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
07 au 16 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
02 au 11 Août 2027	Présentiel - Casablanca
27 Sep. au 06 Oct. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés