

Expertise Contentieux des Marchés Publics : Sécuriser vos Contrats et Gérer les Conflits

Lien : https://afrique-formation.com/formation/expertise-contentieux-des-marches-publics-securiser-vos-contrats-et-gerer-les-conflits

DURÉE
10 jours (70h)

RÉFÉRENCE
MP06

CATÉGORIE
Prévention des litiges, réclamations et gestion des contentieux

Afrique Formation

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- *Identifier les zones de risques juridiques dans les dossiers de consultation pour prévenir les contentieux
- *Maîtriser les procédures de référé précontractuel pour défendre ou attaquer une procédure
- *Rédiger des mémoires en réclamation robustes respectant le formalisme contractuel
- *Négocier et rédiger des protocoles transactionnels sécurisés juridiquement
- *Gérer la procédure d'établissement du Décompte Général Définitif (DGD) sans forclusion
- *Distinguer les différents régimes de responsabilité (Contractuelle, Décennale, Pénale)
- *Évaluer l'opportunité d'un recours contentieux par rapport à une solution amiable
- *Préparer efficacement les dossiers pour les avocats en cas de judiciarisation
- *Sécuriser les décisions de résiliation et d'application des pénalités

👥 POUR QUI ?

- *Juristes et Responsables des Affaires Juridiques des collectivités et ministères
- *Responsables de la Commande Publique et Acheteurs publics
- *Avocats spécialisés en Droit Public des Affaires (Débutants ou confirmés)
- *Directeurs Juridiques et Contract Managers des entreprises du BTP et de services
- *Directeurs Généraux des Services (DGS) et Élus locaux
- *Experts judiciaires et techniques
- *Responsables Administratifs et Financiers gérant le contentieux du recouvrement
- *Membres des commissions de règlement amiable des litiges

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Prévention des litiges dès la passation

- *Rédaction rigoureuse des pièces contractuelles pour éviter les ambiguïtés
- *Définition précise du besoin fonctionnel et technique (CCTP)
- *Gestion des demandes d'éclaircissement des candidats pour purger les vices

2 / Le contentieux de la passation (Avant signature)

- *Le Référé Précontractuel : Conditions de recevabilité et délais de "standstill"
- *Moyens invocables : Manquements aux obligations de publicité et de mise en concurrence
- *Pouvoirs du juge : Annulation de la procédure, injonction de reprise

3 / Le contentieux de la passation (Après signature)

- *Le Référé Contractuel : Conditions restrictives et délais de recours
- *Le Recours en contestation de validité du contrat (Jurisprudence Tropic / Tarn-et-Garonne)
- *Conséquences de l'annulation du contrat : Effet rétroactif ou différé

4 / Prévention en phase d'exécution : La traçabilité

- *Tenue du journal de chantier et formalisme des Ordres de Service (OS)
- *Notification immédiate des événements imprévus (Sujétions techniques)
- *Gestion documentaire : Compte-rendus de réunion, photos, constats d'huissier

Afrique Formation

5 / Gestion des Pénalités de retard et Réfactions

- *Cadre juridique des pénalités : Caractère forfaitaire et automatique
- *Pouvoir de modulation du juge administratif en cas de pénalités excessives
- *Contestation des réfactions de prix pour non-conformité

6 / Le contentieux financier : Le Décompte

- *Établissement du projet de décompte final et délais impératifs
- *Le Décompte Général Définitif (DGD) : Effet intangible et extinctif
- *Le mémoire en réclamation : Contenu obligatoire et motivation chiffrée

7 / Les Modes Alternatifs de Règlement des Différends (MARD)

- *Le recours gracieux hiérarchique : Intérêt et impact sur les délais de recours
- *La médiation administrative et les comités consultatifs (CCRA)
- *La conciliation : Recherche d'un accord confidentiel avec un tiers neutre

8 / La Transaction administrative

- *Conditions de validité : Concessions réciproques et absence de libéralité
- *Rédaction du protocole transactionnel : Renonciation à tout recours ultérieur
- *Homologation de la transaction par le juge administratif

9 / Le Recours Indemnitaire (Plein contentieux)

- *Engagement de la responsabilité contractuelle de l'administration
- *Démonstration du lien de causalité entre la faute et le préjudice
- *Évaluation des préjudices indemnisables : Perte d'exploitation, frais généraux

10 / La Résiliation du marché et ses conséquences

- *Résiliation pour faute du titulaire : Mise en demeure préalable obligatoire
- *Résiliation pour motif d'intérêt général : Droit à indemnisation intégrale

Afrique Formation

- *Contentieux de la reprise des relations contractuelles (Recours Béziers II)

11 / La Responsabilité des constructeurs (Travaux)

- *Garantie de parfait achèvement (1 an) : Obligation de résultat
- *Garantie décennale : Désordres compromettant la solidité ou la destination
- *Appel en garantie des sous-traitants et des assureurs (Dommage-Ouvrage)

12 / Le Référé-Provision et le Référé-Expertise

- *Référé-Constat / Instruction : Figer la preuve des désordres avant travaux
- *Référé-Provision : Obtenir une avance sur indemnisation en cas d'obligation non sérieusement contestable
- *Rôle et mission de l'expert judiciaire désigné par le tribunal

13 / La Responsabilité Pénale dans les marchés publics

- *Délit de favoritisme (Octroi d'avantage injustifié) : Éléments constitutifs
- *Prise illégale d'intérêts et corruption active/passive
- *Risques pour les élus, les fonctionnaires et les chefs d'entreprise

14 / Stratégie contentieuse et Exécution des jugements

- *Analyse opportunité/risque : Coût du procès vs gain espéré
- *Exécution des décisions de justice : Mandatement d'office des sommes dues
- *Intérêts moratoires et capitalisation des intérêts (Anatocisme)

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

18 au 29 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
15 au 26 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
10 au 21 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 16 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
30 Août au 10 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés