

Expertise Passation et Exécution : Gérer Efficacement vos Marchés de Travaux, Biens et Services

Lien : https://afrique-formation.com/formation/expertise-passation-et-execution-gerer-efficacement-vos-marches-de-travaux-biens-et-services

DURÉE
10 jours (70h)

RÉFÉRENCE
MP08

CATÉGORIE
Ingénierie de la commande publique

Afrique Formation

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Distinguer les procédures spécifiques aux marchés de travaux, de fournitures et de prestations intellectuelles
- Rédiger des spécifications techniques (CCTP) et des Termes de Référence (TDR) précis et adaptés
- Choisir les Incoterms appropriés pour sécuriser les acquisitions de fournitures internationales
- Conduire une évaluation des offres selon la méthode du moins-disant (Travaux/Fournitures) ou Qualité-Coût (Consultants)
- Gérer les garanties financières et les assurances tout au long du cycle du marché
- Superviser l'exécution technique et financière jusqu'à la réception définitive ou la validation du rapport final
- Prévenir les litiges par une gestion rigoureuse des modifications contractuelles (Avenants)
- Assurer la conformité des procédures pour répondre aux exigences des audits

POUR QUI ?

- Responsables de la Passation des Marchés (RPM) et Assistants
- Membres des Commissions d'évaluation des offres
- Ingénieurs et Techniciens prescripteurs (CCTP)
- Chefs de projets et Coordonnateurs de programmes
- Gestionnaires de stocks et responsables logistiques (Fournitures)
- Entrepreneurs BTP et Fournisseurs de biens
- Auditeurs internes et Contrôleurs financiers

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Cadre général et Typologie des marchés publics

- Distinction fondamentale entre Travaux (Immobilier), Fournitures (Mobilier) et Services (Intellectuel)
- Les seuils de passation et de publicité selon la nature du marché
- Choix de la méthode de passation (Appel d'offres vs Gré à gré vs Sélection de consultants)

2 / Planification des besoins et Estimations

- Élaboration du Plan de Passation des Marchés (PPM) consolidé
- Techniques d'estimation budgétaire : Avant-Métré (Travaux) vs Panier type (Fournitures) vs Temps-Homme (Consultants)
- L'allotissement : Avantages pour les PME et contraintes de gestion

3 / Élaboration des Dossiers d'Appel d'Offres (DAO) : Travaux et Fournitures

- Rédaction des Spécifications Techniques : CCTP fonctionnel ou descriptif
- Le Bordereau des Prix Unitaires (BPU) et le Détail Quantitatif Estimatif (DQE)
- Choix des Incoterms 2020 pour les marchés de fournitures importées

4 / Élaboration des Demandes de Propositions (DP) : Consultants

- Rédaction des Termes de Référence (TDR) : Contexte, Objectifs, Livrables
- Critères de sélection : Profil des experts clés et méthodologie de travail
- Pondération technique vs financière selon la complexité de la mission

Afrique Formation

5 / Les Garanties et Sûretés dans les marchés

- Garantie de soumission : Montants et validité selon le type de marché
- Garantie de bonne exécution et retenue de garantie (Travaux)
- Garantie de remboursement d'avance de démarrage

6 / Publicité et Mise en concurrence

- Rédaction des avis : Avis d'Appel d'Offres (AAO) vs Avis à Manifestation d'Intérêt (AMI)
- Délais de publicité et gestion des demandes d'éclaircissement
- Visites de sites obligatoires pour les marchés de travaux complexes

7 / Ouverture des plis et Recevabilité

- Séance publique : Lecture des prix (Travaux/Fournitures) vs Confidentialité financière (Consultants)
- Vérification des pièces administratives et de la régularité fiscale
- Traitement des offres tardives et des garanties non conformes

8 / Évaluation des offres : Travaux et Fournitures (Moins-disant)

- Correction des erreurs arithmétiques et analyse des sous-détails de prix
- Vérification de la conformité technique aux spécifications majeures
- Classement basé sur le prix le plus bas après qualification (Post-qualification)

9 / Évaluation des propositions : Consultants (Qualité-Coût / SBQC)

- Notation technique individuelle des membres du comité (Grille de score)
- Ouverture des offres financières des seuls candidats qualifiés techniquement
- Calcul du score combiné pour déterminer l'offre économiquement la plus avantageuse

10 / Attribution et Mise au point du contrat

- Rapport d'évaluation et publication de l'attribution provisoire

Afrique Formation

- Négociation technique et financière (autorisée uniquement pour les Consultants)
- Vérification des capacités et signature du marché

11 / Exécution des marchés de Travaux : Suivi de chantier

- Rôle du Maître d'Œuvre et gestion des ordres de service (OS)
- Paiement sur situations (Attachements contradictoires)
- Réception provisoire et définitive des ouvrages

12 / Exécution des marchés de Fournitures : Livraison et Réception

- Contrôle qualité à la livraison et conformité aux échantillons
- Gestion des délais de livraison et application des pénalités
- Service après-vente, maintenance et garantie technique

13 / Exécution des marchés de Consultants : Livrables intellectuels

- Validation des rapports d'étapes (Démarrage, Provisoire, Final)
- Gestion du remplacement du personnel clé en cours de mission
- Paiement au forfait (Livrables) ou au temps passé (Régie)

14 / Gestion des Litiges et Clôture

- Mécanismes de règlement amiable et contentieux
- Gestion des avenants et modifications en cours d'exécution
- Archivage des dossiers et audit de conformité

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

18 au 29 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
15 au 26 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
10 au 21 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 16 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
30 Août au 10 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés