



Contrats pétroliers en Afrique techniques, gouvernance et optimisation stratégique

Lien :

<https://afrique-formation.com/formation/contrats-petroliers-en-afrique-techniques-gouvernance-et-optimisation-strategique>

🕒 DURÉE
8 jours (56h)

📌 RÉFÉRENCE
PGM331

📁 CATÉGORIE
**Cadre Economique et
Relations
Contractuelles
Exploration et
Production**

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Comprendre les différents types de contrats pétroliers et leur rôle stratégique
- ✓ Maîtriser le cadre légal et réglementaire applicable
- ✓ Savoir structurer et analyser les clauses contractuelles
- ✓ Optimiser la fiscalité et le partage de la rente pétrolière
- ✓ Appliquer des techniques avancées de négociation
- ✓ Identifier et gérer les risques contractuels
- ✓ Réaliser des due diligence et audits contractuels efficaces
- ✓ Intégrer les obligations de contenu local et responsabilité sociale
- ✓ Garantir la gouvernance et la transparence des contrats
- ✓ Résoudre les conflits et maîtriser l'arbitrage international
- ✓ Négocier efficacement avec les partenaires internationaux
- ✓ Définir et suivre les clauses de performance et indicateurs
- ✓ Rédiger des contrats clairs, cohérents et professionnels
- ✓ Anticiper les innovations et tendances dans les contrats pétroliers

👥 POUR QUI ?

- ✓ Juristes et avocats spécialisés en droit pétrolier
- ✓ Responsables contractuels et cadres de compagnies pétrolières
- ✓ Ingénieurs et gestionnaires de projets pétroliers
- ✓ Régulateurs et administrateurs du secteur pétrolier
- ✓ Consultants et experts en négociation internationale
- ✓ Auditeurs et spécialistes de la conformité contractuelle
- ✓ Représentants d'institutions financières et bailleurs de fonds
- ✓ Formateurs et chercheurs en droit et management pétrolier
- ✓ Décideurs politiques et stratégiques du secteur énergétique
- ✓ Membres d'ONG et sociétés civiles concernés par les contrats pétroliers



Programme détaillé

1 / Introduction aux contrats pétroliers

- Types de contrats : PSC, concession, joint-venture
- Principes fondamentaux de la négociation
- Rôle des contrats dans la stratégie nationale et internationale

2 / Cadre légal et réglementaire

- Lois pétrolières nationales et régionales
- Réglementations fiscales et environnementales
- Conformité avec les standards internationaux (OCDE, EITI)

3 / Structure et clauses contractuelles

- Clauses financières et royalties
- Clauses opérationnelles et responsabilités
- Clauses de force majeure et résolution de conflits

4 / Fiscalité et partage de la rente pétrolière

- Modèles de fiscalité pétrolière
- Calcul et optimisation des royalties
- Impact sur la rentabilité des projets

5 / Techniques de négociation

- Préparation et analyse des positions
- Stratégies de négociation gagnant-gagnant
- Gestion des concessions et compromis

6 / Gestion des risques contractuels

- Identification et évaluation des risques
- Techniques de mitigation
- Assurance et garanties contractuelles

7 / Due diligence et audits contractuels

- Vérification des obligations légales et financières
- Évaluation des clauses et engagements
- Reporting et recommandations

8 / Contenu local et obligations sociales

- Clauses de développement local et emploi
- Intégration des fournisseurs locaux
- Suivi et reporting des obligations

9 / Gouvernance et transparence

- Suivi des contrats et obligations
- Publication et transparence selon l'EITI
- Audits et inspections régulières

10 / Résolution des conflits et arbitrage

- Méthodes de résolution amiable
- Arbitrage international et tribunaux compétents

- Stratégies de défense et négociation post-conflit

11 / Négociation internationale et diplomatie

- Relations avec les majors internationales
- Sensibilité géopolitique et culturelle
- Techniques de lobbying et influence

12 / Clauses de performance et indicateurs

- Indicateurs opérationnels et financiers
- Conditions de déclenchement de sanctions
- Suivi de la performance contractuelle

13 / Rédaction professionnelle des contrats

- Structure et clarté du langage juridique
- Rédaction des annexes et addenda
- Cohérence avec la législation et les standards

14 / Innovations et perspectives futures

- Modèles contractuels adaptatifs et flexibles
- Impact des transitions énergétiques sur les contrats
- Tendances et meilleures pratiques internationales

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 27 Juil. au 05 Août 2026

 Présentiel -

 28 Sep. au 07 Oct. 2026

 Présentiel -

 23 Nov. au 02 Déc. 2026

 Présentiel -

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@afrique-formation.com

 **Web** : <https://www.afrique-formation.com>

Document généré le 22/07/2026 — Réf : PGM331

Afrique Formation — Tous droits réservés