

Maîtriser l’Économie du GNL : Stratégies, Marchés et Transition Énergétique

Lien : https://afrique-formation.com/formation/maitriser-leconomie-du-gnl-strategies-marches-et-transition-energetique

DURÉE	RÉFÉRENCE	CATÉGORIE
8 jours (56h)	**PGM455**	**Gaz Naturel**

Afrique Formation

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre la chaîne complète du GNL et ses enjeux économiques
- Maîtriser l’analyse des marchés et la valorisation commerciale
- Savoir négocier et structurer des contrats de GNL
- Appliquer des modèles économiques pour la prise de décision
- Gérer les risques financiers et opérationnels dans la chaîne
- Évaluer les infrastructures et la logistique pour optimiser les coûts
- Intégrer les aspects réglementaires et normatifs internationaux
- Comprendre le rôle du GNL dans la transition énergétique
- Développer des stratégies de trading et arbitrage efficaces
- Concevoir des études de cas et formations pratiques réalistes

POUR QUI ?

- Professionnels du Pétrole et Gaz souhaitant se spécialiser dans le GNL
- Analystes et traders travaillant sur les marchés du gaz
- Responsables commerciaux et financiers dans la chaîne gazière
- Décideurs et managers souhaitant optimiser la rentabilité des projets

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Introduction au GNL et à sa chaîne de valeur

- Comprendre la chaîne complète du gaz naturel liquéfié, du champ au client
- Identifier les acteurs clés : producteurs, transporteurs, acheteurs
- Présenter les enjeux économiques et géopolitiques du marché

2 / Analyse des marchés mondiaux du GNL

- Étudier la demande et l'offre par région et par saison
- Analyser les tendances des prix spot et long terme
- Évaluer l'impact des politiques énergétiques sur le marché

3 / Valorisation commerciale des cargos de GNL

- Comprendre le pricing des cargaisons et contrats
- Étudier les stratégies de commercialisation et arbitrage
- Optimiser le calendrier d'expédition et de livraison

4 / Régulation et normes internationales

- Présenter les principales normes API, ISO et régulations locales
- Comprendre les exigences légales pour l'exportation et l'importation
- Évaluer les impacts réglementaires sur la chaîne gazière

Afrique Formation

5 / Contrats et structures de trading

- Étudier les types de contrats : long terme, court terme, spot
- Analyser les clauses essentielles et risques contractuels
- Développer des stratégies de négociation adaptées

6 / Modélisation économique de la chaîne GNL

- Appliquer des modèles financiers pour évaluer la rentabilité
- Simuler différents scénarios d’investissement et d’exploitation
- Utiliser des outils numériques pour prévoir les flux et coûts

7 / Gestion des risques commerciaux et financiers

- Identifier les principaux risques : marché, crédit, opérationnel
- Mettre en place des outils de couverture et dérivés
- Suivre et ajuster les stratégies selon les évolutions du marché

8 / Infrastructure et logistique du GNL

- Comprendre le rôle des terminaux, liquéfacteurs et méthaniers
- Optimiser le transport et stockage
- Évaluer les coûts et investissements logistiques

9 / Revue des projets et études de cas

- Analyser des projets internationaux emblématiques
- Identifier les facteurs clés de succès et échecs
- Extraire des bonnes pratiques pour la formation

10 / Transition énergétique et GNL

- Étudier le rôle du GNL dans la décarbonation
- Comprendre les interactions avec les énergies renouvelables

Afrique Formation

- Évaluer l’impact des politiques climatiques sur le marché

11 / Évaluation économique des prix et marges

- Analyser la structure des coûts de production et transport
- Calculer les marges et rentabilités par marché
- Identifier les leviers d’optimisation économique

12 / Stratégies de valorisation et arbitrage

- Étudier les opportunités d’arbitrage entre marchés
- Définir des stratégies de maximisation de revenus
- Suivre les tendances de la demande et les ajustements de prix

13 / Suivi et reporting économique

- Mettre en place des indicateurs clés de performance (KPI)
- Suivre l’évolution des marchés et des contrats
- Préparer des rapports synthétiques pour décision stratégique

14 / Bonnes pratiques pédagogiques pour formation pratique

- Concevoir des exercices et études de cas réalistes
- Utiliser des outils numériques et simulations
- Mesurer l’acquisition des compétences et ajuster le contenu

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

30 Nov. au 09 Déc. 2026	Présentiel - Casablanca
15 au 24 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
12 au 21 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
07 au 16 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
02 au 11 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés