

Le Contrat de Trading Pétrolier : Sécuriser, Négocier et Optimiser les Opérations Internationales

Lien : https://afrique-formation.com/formation/le-contrat-de-trading-petrolier-securiser-negocier-et-optimiser-les-operations-internationales

DURÉE
8 jours (56h)

RÉFÉRENCE
PGM479

CATÉGORIE
Économie, Trading et Stratégie Aval & Midstream

Afrique Formation

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Identifier les obligations juridiques et commerciales des parties dans un contrat de trading pétrolier
- Choisir l'Incoterm 2020 le plus approprié pour optimiser la logistique et minimiser les risques
- Analyser et interpréter les Conditions Générales (GT&Cs) des grandes compagnies pétrolières
- Rédiger des clauses de prix précises incluant les mécanismes de pricing et de couverture
- Calculer et contester les réclamations de surestaries (demurrage) selon les termes contractuels
- Évaluer la solvabilité des contreparties et sélectionner les instruments de garantie financière adéquats
- Identifier les risques de non-conformité liés aux sanctions internationales et à l'anti-corruption
- Négocier efficacement les termes commerciaux principaux lors de la phase de deal recap
- Gérer les situations de Force Majeure et notifier les événements dans les délais requis
- Résoudre les litiges commerciaux par la voie amiable ou préparer le dossier d'arbitrage
- Utiliser les outils numériques pour sécuriser et accélérer la transmission documentaire
- Coordonner les actions entre le Front Office, les Opérations et le service Juridique
- Détecter les incohérences entre le contrat de vente et le contrat d'affrètement maritime
- Mettre en place une veille réglementaire efficace sur les marchés de l'énergie

POUR QUI ?

- Juristes d'entreprise spécialisés dans le secteur de l'énergie et des matières premières
- Traders de pétrole brut et de produits raffinés (Junior et Senior)
- Responsables des opérations (Operators) en charge de l'exécution des contrats
- Directeurs commerciaux et Business Developers dans l'industrie Oil & Gas
- Analystes de risques (Credit Risk & Market Risk Managers)
- Responsables de la conformité (Compliance Officers) et du contrôle interne
- Gestionnaires de la logistique et de l'affrètement maritime (Charterers)
- Cadres financiers et trésoriers gérant les instruments de paiement internationaux
- Décideurs stratégiques au sein de compagnies pétrolières nationales ou indépendantes
- Avocats spécialisés en droit maritime et commerce international
- Chercheurs académiques analysant les régulations des marchés énergétiques

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Fondamentaux du marché pétrolier et écosystème du trading

- Analyser la chaîne de valeur du pétrole brut et des produits raffinés
- Identifier les acteurs majeurs et les flux physiques internationaux
- Comprendre la distinction entre marchés physiques et marchés financiers dérivés

2 / Cadre juridique international et Incoterms 2020

- Maîtriser les spécificités des Incoterms maritimes (FOB, CIF, CFR, DES)
- Déterminer le transfert de risques et de propriété selon la règle choisie
- Choisir la loi applicable et la juridiction compétente dans les contrats internationaux

3 / Typologie des contrats pétroliers et Conditions Générales (GT&Cs)

- Distinguer les contrats Spot des contrats à terme (Term Contracts)
- Analyser les Conditions Générales standards des majors (BP, Shell, Totsa)
- Comprendre la structure des contrats de joint-venture et de tolérance

4 / Clauses opérationnelles : Qualité, Quantité et Inspection

- Rédiger les clauses de spécifications techniques et de qualité marchande
- Définir les procédures de nomination des inspecteurs indépendants
- Gérer les réclamations pour non-conformité de qualité ou écart de quantité

Afrique Formation

5 / Mécanismes de prix et clauses financières

- Comprendre les benchmarks de référence (Brent, WTI, Dubai) et le pricing différentiel
- Rédiger des formules de prix complexes et des périodes de cotation
- Intégrer les clauses de couverture (hedging) dans le contrat physique

6 / Logistique maritime et gestion des surestaries (Demurrage)

- Articuler le contrat de vente avec le contrat d'affrètement (Charte-partie)
- Calculer les temps de planche (Laytime) et les pénalités de surestaries
- Négocier les exceptions et les délais de prescription pour les réclamations

7 / Sécurisation des paiements et garanties bancaires

- Maîtriser les différents types de Lettres de Crédit (SBLC, LC confirmée)
- Négocier les termes de paiement (Open Account, prépaiement, Netting)
- Gérer les risques de contrepartie par des garanties mères (PCG)

8 / Gestion des risques contractuels et Force Majeure

- Identifier et allouer les risques de marché, de crédit et opérationnels
- Rédiger des clauses de Force Majeure robustes et adaptées au contexte pétrolier
- Prévoir les mécanismes de suspension et de résiliation contractuelle

9 / Stratégies de négociation et formation du contrat

- Maîtriser le processus de deal recap et la confirmation des termes
- Gérer la bataille des formes (Battle of Forms) lors de l'échange contractuel
- Utiliser des techniques de négociation pour optimiser la marge commerciale

10 / Conformité, Sanctions Internationales et Éthique (KYC/ABC)

- Mettre en œuvre les procédures de Know Your Counterparty (KYC)
- Intégrer les clauses de sanctions économiques (OFAC, UE, ONU)

Afrique Formation

- Assurer la conformité aux lois anti-corruption (FCPA, UK Bribery Act)

11 / Résolution des litiges et arbitrage international

- Comparer l'arbitrage commercial (ICC, LCIA) aux tribunaux étatiques
- Rédiger des clauses compromissoires efficaces et exécutoires
- Gérer les étapes pré-contentieuses et la médiation commerciale

12 / Digitalisation et nouveaux outils du trading pétrolier

- Utiliser les plateformes de trading électroniques et les Bill of Lading électroniques
- Comprendre l'impact de la Blockchain et des Smart Contracts sur l'exécution
- Sécuriser juridiquement les transactions numériques et la protection des données

13 / Suivi d'exécution, Reporting et Back-Office

- Organiser le workflow documentaire et la gestion post-fixture
- Mettre en place des indicateurs de performance contractuelle (KPI)
- Assurer la traçabilité des opérations pour l'audit et la comptabilité

14 / Synthèse et études de cas pratiques

- Analyser des jurisprudences réelles du secteur pétrolier et gazier
- Simuler une négociation complexe de contrat Spot avec incidents opérationnels
- Élaborer une checklist de validation contractuelle avant signature

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

08 au 17 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 14 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
31 Mai au 09 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
26 Juil. au 04 Août 2027	Présentiel - Casablanca
20 au 29 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés