

Stratégie et Pilotage des Contrats Pétroliers et Miniers : De la Négociation à l’Optimisation

Lien : https://afrique-formation.com/formation/strategie-et-pilotage-des-contrats-petroliers-et-miniers-de-la-negociation-a-loptimisation

DURÉE
8 jours (56h)

RÉFÉRENCE
PGM548

CATÉGORIE
Gouvernance, Droit et Économie des Mines

Afrique Formation

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre les fondamentaux des contrats pétroliers, miniers et de sous-traitance
- Maîtriser les principes économiques, fiscaux et financiers des projets extractifs
- Appliquer les standards internationaux et bonnes pratiques en gouvernance contractuelle
- Développer les compétences avancées de négociation et de rédaction contractuelle
- Savoir gérer les relations avec les sous-traitants et partenaires opérationnels
- Identifier, analyser et mitiger les risques contractuels
- Mettre en place un suivi et une évaluation efficace des contrats
- Assurer la conformité et l’éthique dans la gestion des contrats
- Préparer et gérer l’arbitrage et la résolution des litiges
- Optimiser et renégocier les contrats pour améliorer la performance
- Intégrer la dimension institutionnelle et communautaire dans les projets
- Exploiter les benchmarks et études de cas pour enrichir la pratique
- Développer l’expertise pratique par des simulations et ateliers
- Renforcer la capacité décisionnelle des cadres et professionnels du secteur

Afrique Formation

POUR QUI ?

- Cadres supérieurs et managers dans le secteur pétrolier et minier
- Juristes spécialisés en droit minier et pétrolier
- Responsables contractuels et chefs de projet extractif
- Analystes financiers et experts en modélisation économique
- Responsables des relations institutionnelles et communautaires
- Auditeurs internes et contrôleurs de gestion dans l’industrie extractive
- Ingénieurs et opérationnels impliqués dans la supervision de contrats
- Décideurs publics et régulateurs du secteur minier et énergétique

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Introduction à la gouvernance des contrats pétroliers et miniers

- Définition et rôle des contrats dans les projets extractifs
- Cadres réglementaires internationaux et nationaux
- Principes de transparence et de responsabilité dans le secteur extractif

2 / Typologies de contrats dans les mines et le pétrole

- Production Sharing Agreements (PSA) et Production Sharing Contracts (PSC)
- Contrats de joint venture et conventions minières
- Contrats de sous-traitance et prestations spécialisées

3 / Principes économiques et fiscaux des contrats

- Rent sharing et mécanismes de capture de valeur
- Clauses de stabilité fiscale et protection contre les changements réglementaires
- Modélisation financière des projets miniers et pétroliers

4 / Normes et référentiels internationaux

- IFC Performance Standards et exigences sociales et environnementales
- ICMM et pratiques de gouvernance responsable
- OCDE et lutte contre l’asymétrie d’information

Afrique Formation

5 / Techniques avancées de négociation

- Méthodes BATNA et ZOPA appliquées aux contrats miniers
- Stratégies de négociation collaborative et compétitive
- Gestion des conflits et arbitrage contractuel

6 / Rédaction et structuration des contrats

- Élaboration de clauses opérationnelles et financières
- Intégration des clauses de performance et pénalités
- Adaptation aux spécificités locales et exigences institutionnelles

7 / Gestion des contrats de sous-traitance

- Processus de sélection et qualification des sous-traitants
- Suivi, contrôle et reporting des prestations
- Gestion des risques liés à la sous-traitance

8 / Analyse de risques contractuels

- Identification et classification des risques financiers, opérationnels et légaux
- Méthodes de mitigation et plan de contingence
- Application de l’analyse Bow-Tie et de la hiérarchie des contrôles

9 / Suivi et évaluation de la performance contractuelle

- Définition et suivi des KPIs contractuels
- Benchmarks sectoriels et comparaisons internationales
- Audit interne et revue périodique des contrats

10 / Gestion des relations institutionnelles et communautaires

- Communication avec les autorités nationales et locales
- Coordination avec les acteurs de régulation et contrôle

Afrique Formation

- Gestion des attentes des communautés locales

11 / Compliance et éthique contractuelle

- Respect des standards internationaux et nationaux
- Détection et prévention de la corruption et des conflits d’intérêts
- Reporting et transparence dans la gestion des contrats

12 / Arbitrage et résolution des litiges

- Méthodes amiables et médiation
- Arbitrage national et international
- Mise en œuvre de sanctions et clauses d’exécution

13 / Optimisation et renégociation des contrats

- Identification des opportunités de gain et d’efficience
- Négociation des amendements et révisions contractuelles
- Adaptation aux évolutions économiques et réglementaires

14 / Études de cas et simulations pratiques

- Analyse de contrats miniers et pétroliers réels
- Exercices de négociation et simulation de conflits
- Retours d’expérience et enseignements clés

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

01 au 10 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
29 Mars au 07 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
24 Mai au 02 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
19 au 28 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
13 au 22 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés